

# BPER:

Banca

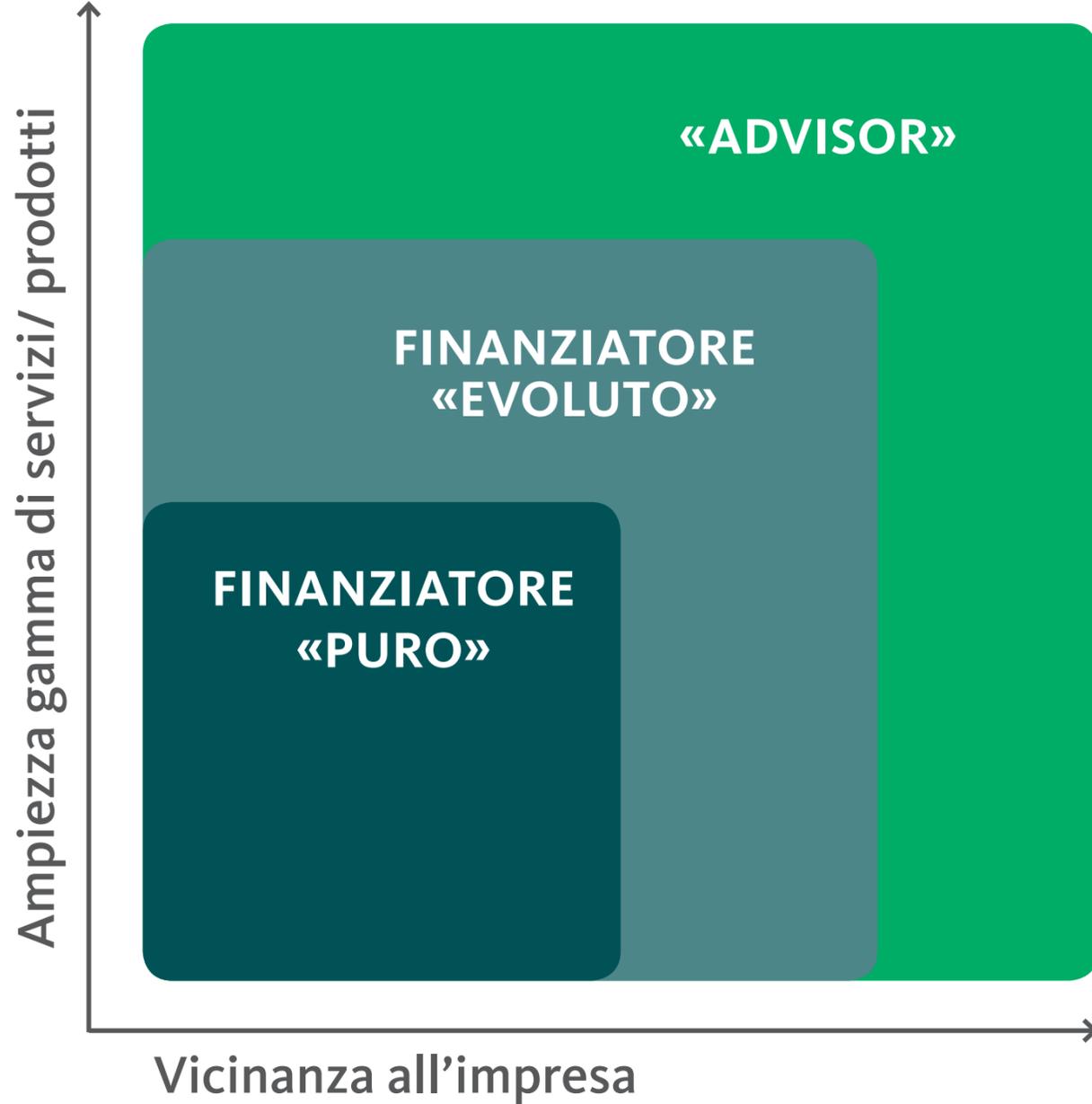
## Imprese per crescere

Il modello BPER Banca:  
soluzioni innovative  
per crescere ed evolvere.

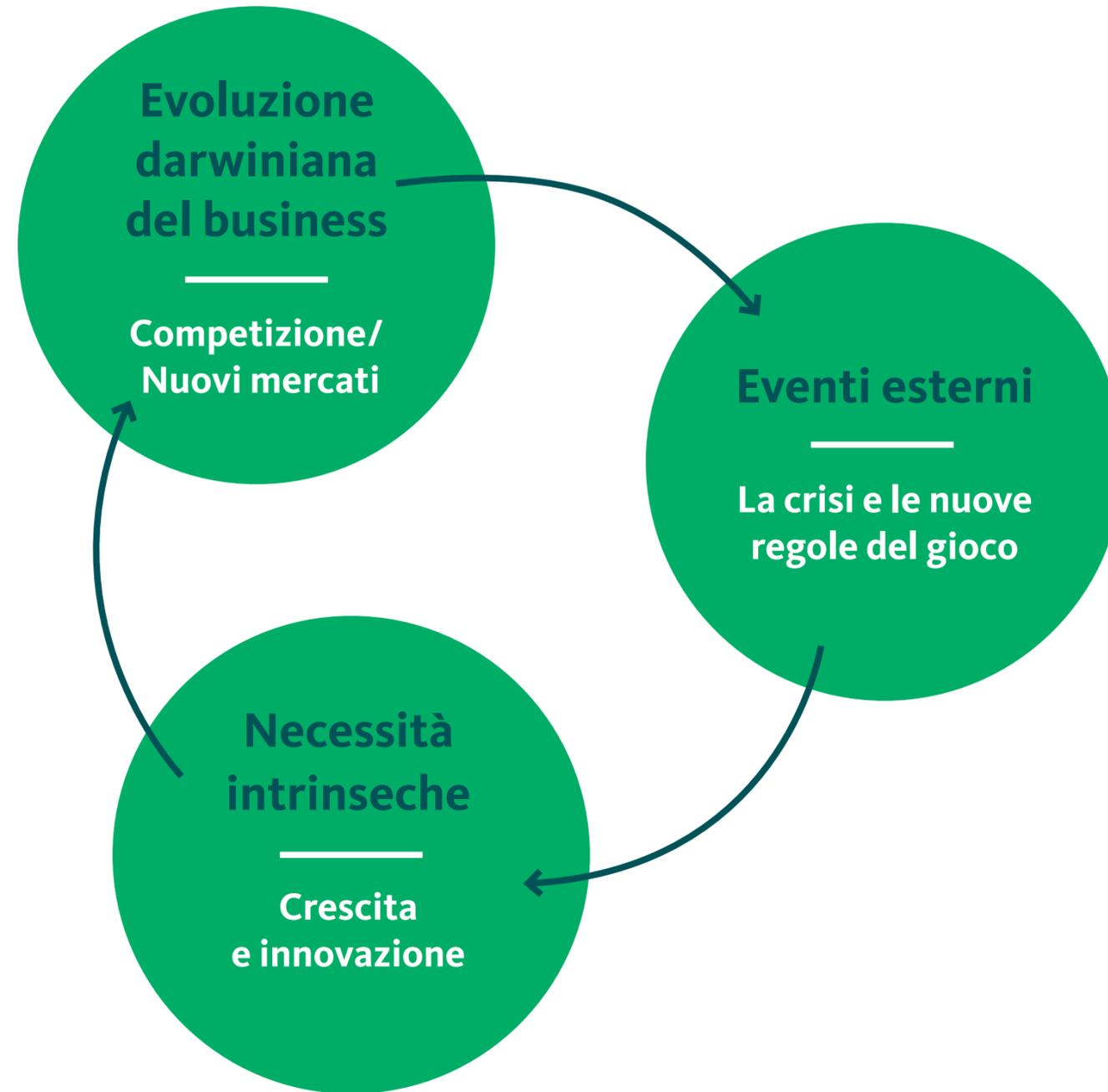
Milano, 30 Novembre 2016

Focus: Conoscere per Competere

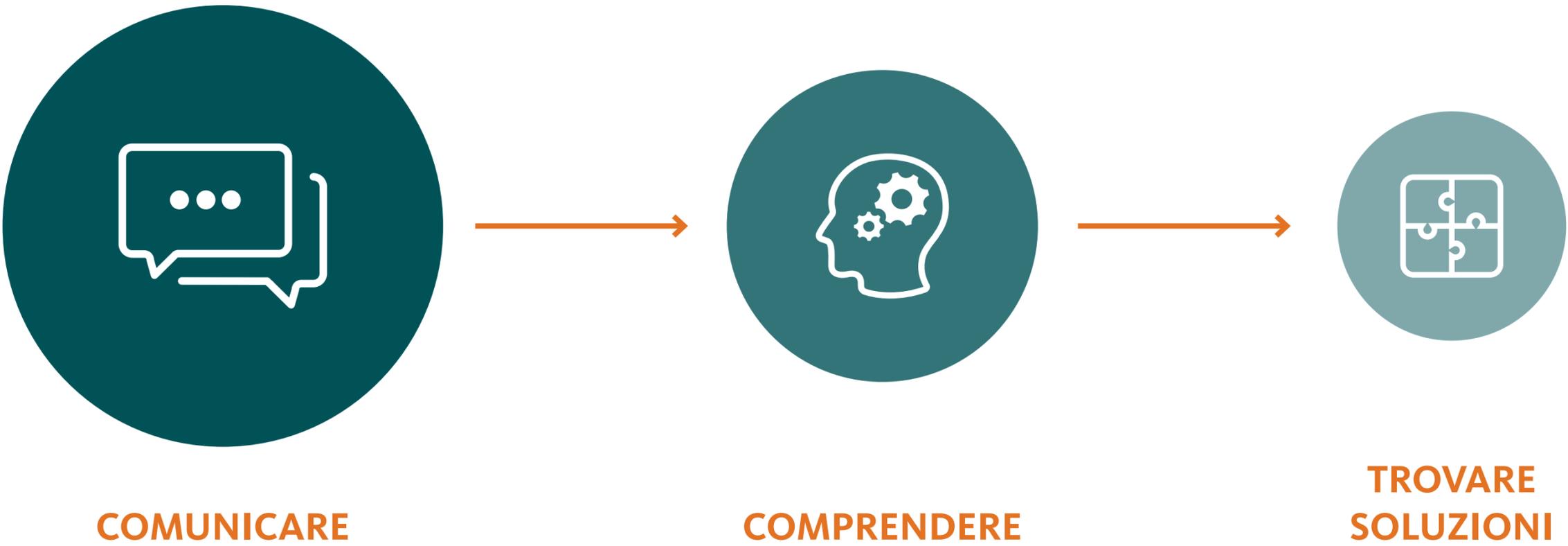
# Evoluzione della relazione Banca-Impresa



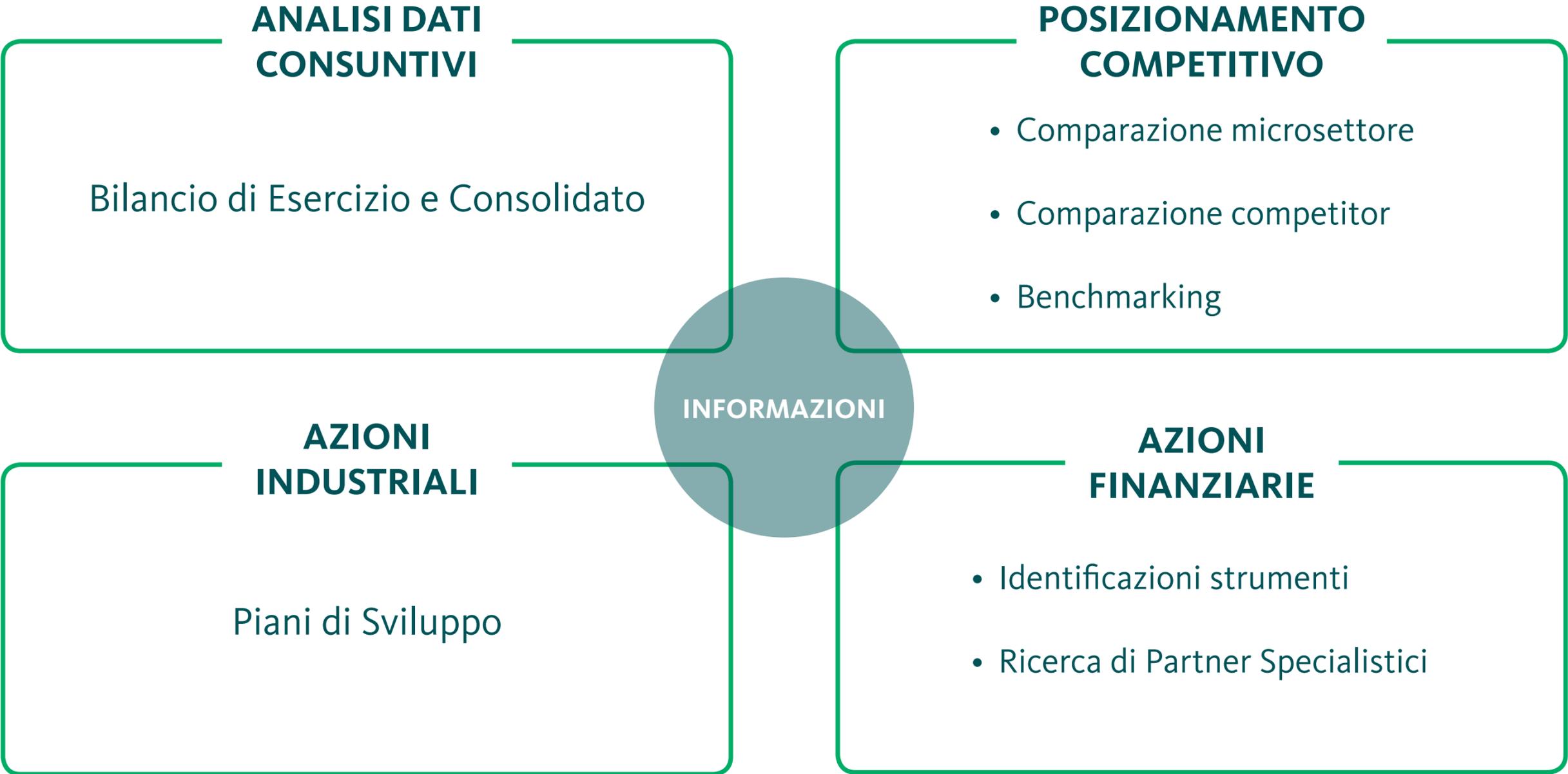
# Il contesto



# Rapporto Banca e Imprese: un nuovo approccio



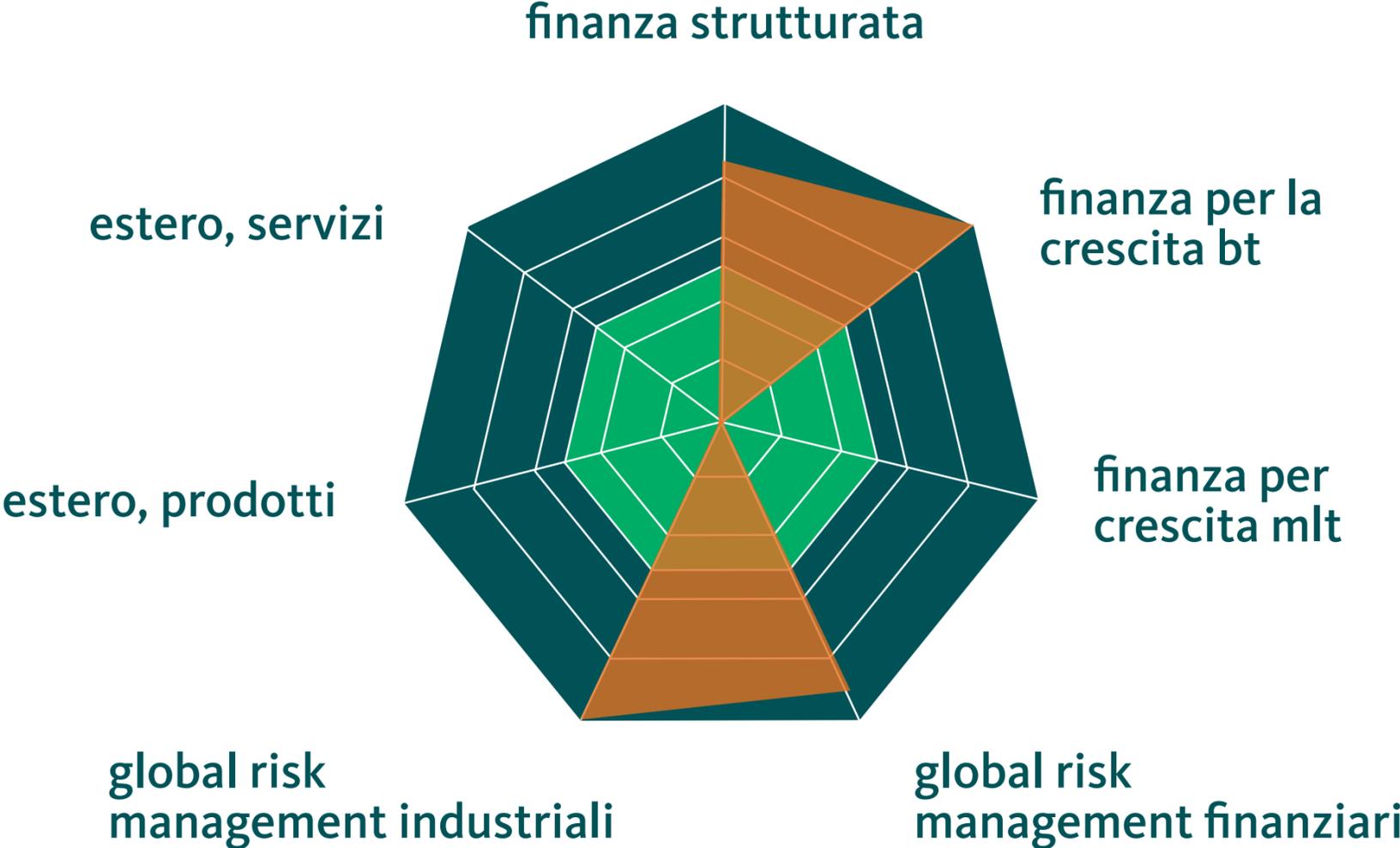
# Comunicare



# Comprendere: la piattaforma di advisory alle imprese 1/4

## COS'È

È una piattaforma di supporto attivo della relazione con il cliente che focalizza l'attenzione sulle caratteristiche dell'impresa e il suo mercato costruendo un dialogo evoluto con la banca.

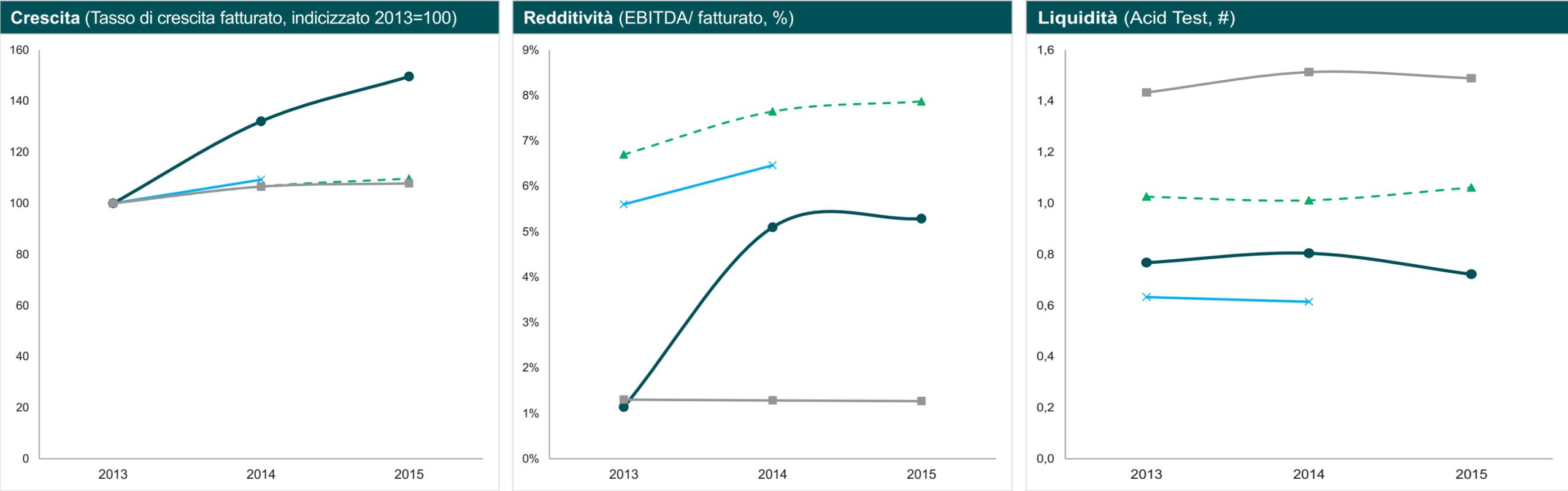


# Comprendere: la piattaforma di advisory alle imprese 2/4

## COME

Importando nell'ambito della relazione con il cliente il concetto di «Open Source» delle informazioni in ottica biunivoca: dal gestore/consulente dell'azienda verso l'impresa, e viceversa. Solo superando la logica cliente-fornitore di beni e servizi sarà possibile sviluppare relazioni durature e di reciproco gradimento.

### Posizionamento competitivo settoriale



# Comprendere: la piattaforma di advisory alle imprese 3/4

## OUTPUT

Rilascio di un documento che riepiloga quanto emerso durante lo scambio di informazioni, aggiornabile periodicamente, denominato «Pitch Commerciale». Individuazione di un complesso di strumenti bancari e extra-bancari a sostegno delle idee dell'imprenditore che trovino una solidità creditizia sostenibile nel tempo.

The screenshot shows a dashboard titled "Sintesi delle Evidenze dei Questionari" with a sidebar on the left containing icons for home, information, analytics, search, navigation, calendar, and attachments. The main content area is divided into two sections: "Potenziale Bisogno" and "Possesso Prodotti".

Ambito		Potenziale Bisogno		
		Basso	Medio	Alto
Innovazione				Alto
Finanza Impresa		Si		No
Estero - Bancari		Si		No
Estero - Non Bancari		Si		No

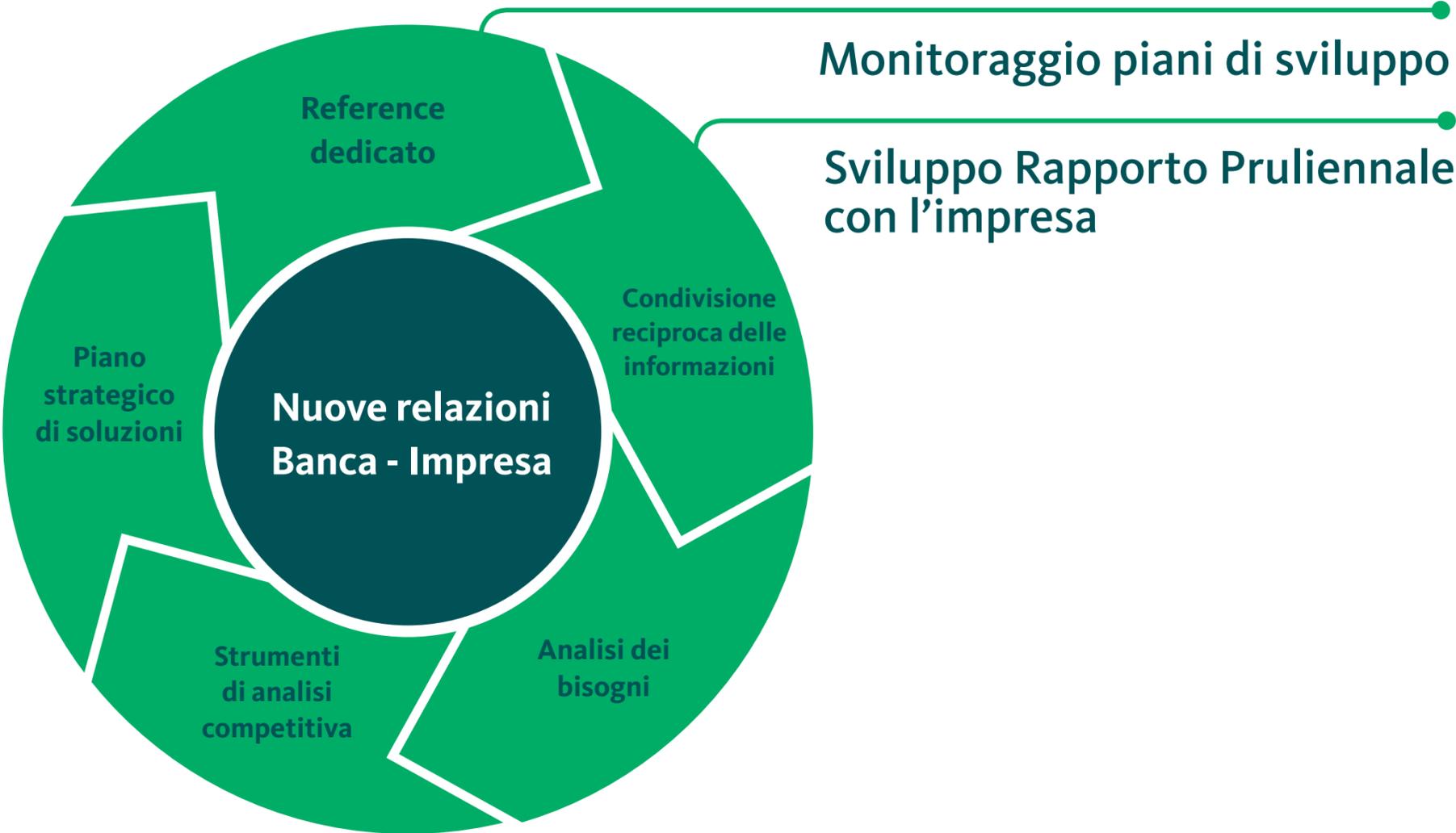
  

Ambito		Possesso Prodotti	
Assicurazione Crediti	Italia	Si	No
	Estero	Si	No
Factoring	Italia	Si	No
	Estero	Si	No

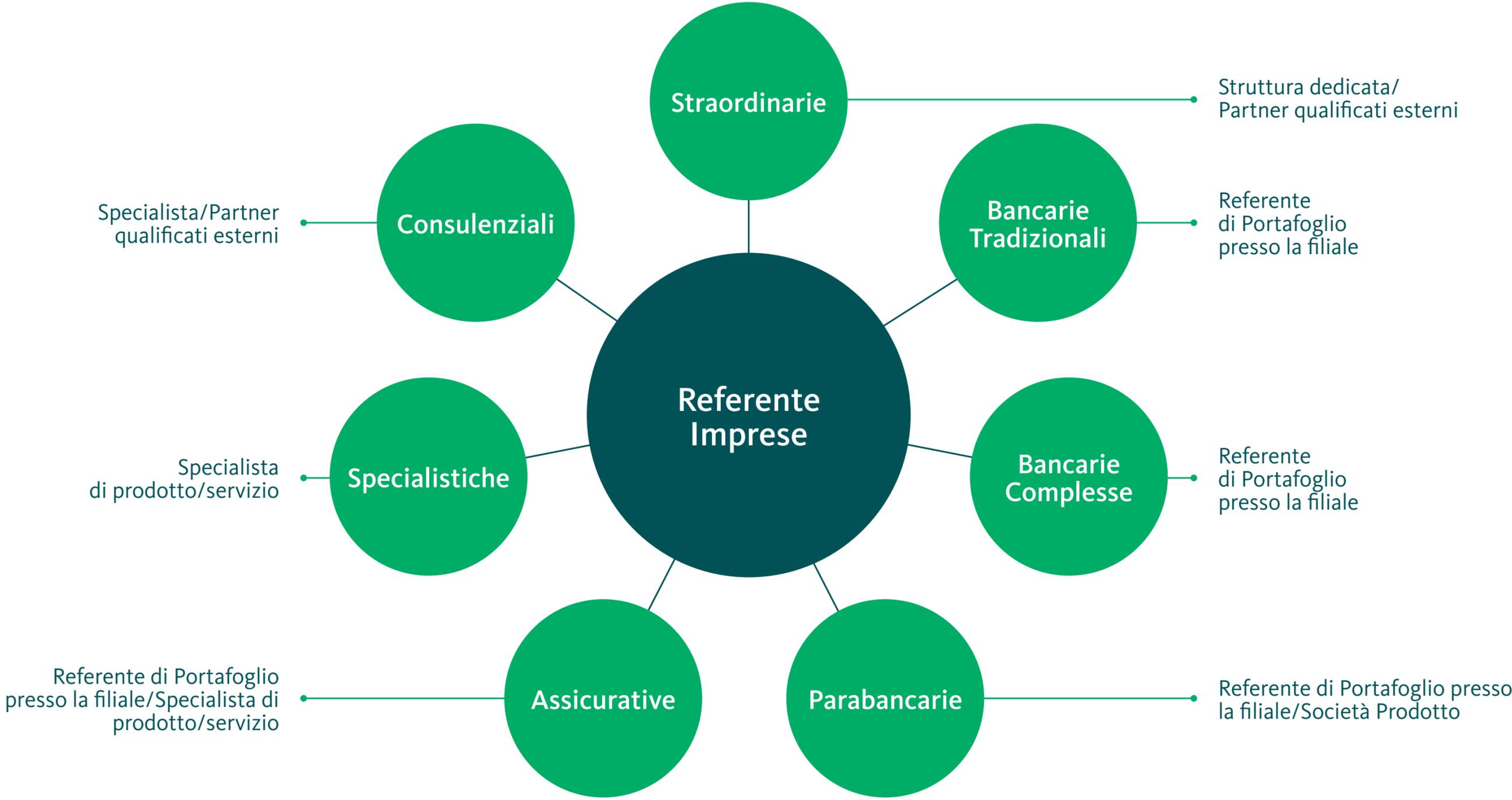
# Comprendere: la piattaforma di advisory alle imprese 4/4

## INTERVENTI DI BPER BANCA

Vogliamo essere interlocutore privilegiato del cliente nello sviluppo dei piani futuri fino alla «condivisione» ex ante dei Piani Industriali.



# Trovare soluzioni



# BPER:

Banca

## Imprese per crescere

Il modello BPER Banca:  
soluzioni innovative  
per crescere ed evolvere.

Milano, 30 Novembre 2016

Focus: Conoscere per Competere

GRAZIE.